

Seit 90 Jahren produzieren und handeln wir mit Dichtungen aller Art & technischen Elastomer- und Kunststoffteilen. Wir beliefern namhafte Erstausrüster im In- und Ausland. Unsere Halbzeuge und kundenindividuelle Produkte beschaffen wir weltweit bei ausgesuchten Partnern. Durch unsere flache Hierarchie fällen wir schnell Entscheidungen und passen uns daher flexibel Marktveränderungen an. Wir organisieren unsere Arbeit in Teams, die ein hohes Maß an Eigenverantwortung tragen. Bei uns haben Sie die Chance, die Entwicklung des Unternehmens eigenverantwortlich mitzugestalten.

**SOLUTIONS AND SERVICES TO BUSINESS FOR POLYMER AND SEALING TECHNOLOGY**

**Wir suchen einen Mitarbeiter(m/w/d) für unser "Beraten und Verkaufen"-Team:**

## **Technischer Vertrieb(m/w/d)** **Voll-/ Teilzeit, unbefristet in Mannheim**

### **Ihre Aufgabengebiete:**

- Gewinnung neuer Kunden, telefonische und persönliche Kundenbetreuung
- Generierung von Kundenanfragen und Klärung der notwendigen technischen und wirtschaftlichen Details
- Kundenangebote mit Backoffice ausarbeiten und nachfassen
- Gemeinsame Erarbeitung von Vertriebsstrategien und deren Umsetzung

### **Ihre Kompetenzen und Fähigkeiten:**

- Der Wille aus Anfragen Aufträge zu generieren
- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Berufserfahrung im Vertrieb technischer und lösungsorientierter Produkte im B2B-Bereich – bevorzugt Dichtungen, technische Gummi- und Kunststoffteile
- Englisch in Wort und Schrift

### **Wir bieten Ihnen:**

- Eine abwechslungsreiche Aufgabe, denn jede Kundenanfrage ist eine neue Herausforderung
- Ein hohes Maß an Eigenverantwortung mit vielen Gestaltungsmöglichkeiten
- Ein Einkommen mit Kombination aus einem Grundgehalt und einer erfolgsorientierten, variablen nach oben offenen Vergütung
- Fachliche und persönliche Weiterbildung durch interne und externe Schulungen
- Arbeiten auf Wunsch teilweise im Mobile Office
- Gute verkehrstechnische Anbindung (öffentliche Verkehrsmittel) und gute Parkmöglichkeiten
- Kostenlose Getränke, regelmäßige Firmenevents und...
- ... gerne das, was Ihnen sonst noch wichtig ist – lassen Sie uns darüber reden.

Die Stelle ist ab sofort zu besetzen. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte unter Angabe

Ihrer Gehaltsvorstellung an [Bewerbung@BergerS2B.com](mailto:Bewerbung@BergerS2B.com) zu Händen Simon Treiber senden. Bei

Fragen stehen wir Ihnen gerne auch vorab telefonisch unter 0621 41003-12 zur Verfügung.

Berger S2B GmbH | Hans-Thoma-Str. 49-51 | 68163 Mannheim

[www.BergerS2B.com](http://www.BergerS2B.com)

**ÜBER 90 JAHRE ERFAHRUNG UND QUALITÄT**